



Erbjudande att köpa e-butiken Chokladbudet

Chokladbudet.se är en e-butik där man som konsument och företag kan erbjuda presentutskick där choklad är basen. Verksamheten har funnits sedan år 2010 och 2014 tog Jessica Hurtséns helägda bolag Monomak AB över verksamheten och har drivit den i ett dotterbolag sedan dess. Jessica vill nu sälja verksamheten och fokusera på moderbolagets verksamhet.

Det finns två kundgrupper till Chokladbudet. Löpande är det privatpersoner som vill skicka en god gåva med hög kvalitet och trevliga personliga hälsningar vid generella högtider och särskilda tillfällen. Sedan är det företag och organisationer som vill uppvakta sina intressenter (kunder, medlemmar, franchisetagare, återförsäljare etc). Den senare kundgruppen står för större volymer på färre beställningar.

Butiken är baserad på Textalks webshopsystem. Administrationsverktyget enkelt att använda. Ytterligare förbättringsarbeten är kontinuerligt SEO-arbete, löpande förbättring av adWords-konto samt nytt fakturerings- och bokföringssystem.

Den ackumulerade orderingången från företagskunder har ökat under sista åren och beställningarna över jul har visat bra siffror. Just på företagssidan tror vi att det finns stor potential att fortsätta öka. Vi har märkt att företagskunder återkommer med beställningar på julkorgar etc jul efter jul. I vissa fall även inför påskhögtiden.

Drygt 4 000 prenumeranter ligger med i vårt mailsystem och vi har drygt 1200 företagskontakter i vårt CRM-system. Chokladbudet.se har ungefär 7000 följare på Facebook.

Chokladbudet.se hade en omsättning på 650 000kr för helåret 2017. Täckningsbidrag 1 var 390 000 kr, således en täckningsgrad på 60%. Täckningsgrad 2, efter fraktkostnader är 42%.

Vi uppskattar priset för att köpa verksamheten till två täckningsbidrag+ värdet av kurrant lager.

Kontaktperson för försäljning av verksamheten är Andreas Hurtsén-Fredmark
andreas.fredmark@gmail.com